PRESENTACIÓN COMERCIAL

La máquina de crecimiento digital de tu empresa

Analizo el modelo y los procesos comerciales y construyo un sistema de marketing y ventas impulsado por IA.

*«La IA ya está cambiando la forma de vender, comunicar y tomar decisiones. El reto no es usar herramientas: es convertirlas en **resultados reales** para crecer y vender más.»*

Empecemos

Ver resultados

© 2026 · Gustavo Parrabera García

01 · PERFIL

Un perfil, tres capacidades

Estratega de marketing + **arquitecto de IA y automatización** + **gestor de infraestructura técnica** en un mismo perfil. Más de 16 años en ecommerce B2B/B2C y captación online.

En **Artegres** (sector cerámico) transformé el pipeline comercial de ~1.300 a **más de 5.000 oportunidades anuales**. Como fundador de **Clientelia**, despliego sistemas agénticos de IA.

Puedo sentarme con el CMO a hablar de estrategia y con el CTO a hablar de infraestructura **en la misma reunión**.



🎯
16+
AÑOS EN ECOMMERCE & CAPTACIÓN

🤖
147
SKILLS DE IA

📊
<1€
COSTE POR LEAD

🚀
×2,8
TRÁFICO ORGÁNICO

02 · RESULTADOS

Datos que respaldan el método

🚀
×2,8
TRÁFICO ORGÁNICO
EN UN SEMESTRE

📥
5.000+
OPORTUNIDADES
COMERCIALES AL AÑO

⭐
4,9/5
+400 RESEÑAS
DE GOOGLE

💰
<1€
COSTE POR LEAD
(GOOGLE + META)

📊
+60%
CLICKS SEO
EN UN TRIMESTRE











Cada cifra está verificada en vivo: GA4, GSC, Google Ads y Meta Ads. No hay promesas, hay método.

03 · CAPACIDADES

Quién soy profesionalmente

🎯 Estratega de Marketing

Diagnóstico del modelo comercial y plan omnicanal: SEO, brand, captación y conversión orientada a resultados reales. Lidero equipos y coordino con dirección.



🤖 Arquitecto IA · Automatización

Despliego agentes y sistemas de marketing y ventas escalables → sistema agéntico. Doy estructura de procesos a la estrategia (SDD, HE+SSD+PDAC).



🖥️ Ingeniero de Infraestructura

Servidor Linux, Docker, Cloudflare, VPN, backups 3-2-1, ciberseguridad y compliance. Traduzco la estrategia a un stack real en producción.



Estrategia que entiende de datos. Infraestructura que entiende de negocio.

04 · TRABAJANDO

El método en acción





















Reuniones de dirección, colaboración, trabajo en profundidad y entornos de oficina reales.

La IA hace lo repetitivo. El talento hace la diferencia.

05 · LLAMADA A LA ACCIÓN

Chatta para construir

¿Quieres este perfil en tu equipo?

Consultoría, dirección interina, proyectos de IA y automatización, o colaboración. Lo discutimos en 30 minutos.





gparrabera@gmail.com | +34 605 259 327 | linkedin.com/in/gparrabera

© 2026 · Gustavo Parrabera García · Todos los logros verificados en vivo (GA4 · GSC · Google Ads · Meta Ads · ERP).

El mercado ya cambió. La pregunta no es si tu empresa adoptará IA, sino cuándo.